

このような悩みをお持ちの方は 売上アップのチャンス!

- ✓ ホームページで満足いく集客が出来ていない。
- ✓ 問い合わせや資料請求が少ない。
- ✓ ホームページはあるけど、まったく活用出来ていない。
- ✓ 集客が出来る仕組みができず悩んでいる。
- ✓ 効果の見えない広告費用がバカにならない。

売上アップ
のメソッド



(例えば住宅会社の場合)ホームページからの反響数が月に3件増えたら?

月3件で1年間なら **3件 × 12ヵ月 = 年間 36件 UP** ↑

営業の成約率が20%なら **36件 × 20% = 成約 7.2件 UP** ↑

売上が1,500万なら **7件 × @1500万円 = 年商 1億円 UP** ↑

*30%はスマートフォン経由 (約3,000万円)

売上アップを実現させるためには、ただ反響数を増やすだけではダメです。
大切なことは「誰に」アクセスしてもらおうかという「反響数の質」を意識すること。
競合他社との差別化をはかり、自社のファンをつくり、そして「売上」「利益」を上げること。
圧倒的な強みを作り上げ、お客様に支持される、戦略的ホームページの活用方法をお伝えします。

SEOシステムチェック / 視線予測チェック / ユーザビリティチェック

問題の原因がわからないまま、見た目だけのリニューアルや改善を行っても
良い結果は生まれません。活きたホームページにするためにはまずは問題点
の把握が必要です。セミナー参加者様は、特典として無料で診断出来ます。

参加
特典

ホームページ診断 (定価30,000円) が無料!

24時間受付中

申込用FAX : 011-738-7256

開催
概要

[日時] 9月29日(木)
[時間] 14:00~16:00 (13:45 開場)

[対象] 社長・役員・WEB担当者
[会場] 北海道経済センター 8階第4会議室
(北海道札幌市中央区北1条西2丁目)
[定員] 10名 / 無料 *定員になり次第締め切ります。

会社名

参加者

役職 / 氏名

住所

参加者

役職 / 氏名

TEL

FAX

向上総研 セミナー

検索

ipi
innovate plan institute

株式会社向上計画総合研究所

〒060-0807 札幌市北区北7条西2丁目6-37 山京ビル
TEL 011-738-7255 (担当: 榎)

WEB
活用
セミナー

反響数を月3件増やすだけで年間売上高が1億円アップ!?
売上アップのためのホームページ制作のヒント