



報道関係者各位  
プレスリリース

2012年2月15日

株式会社 向上計画総合研究所  
代表取締役 友村 太郎

## 北海道初。住宅ソリューションズとの業務提携による共同仕入開始。

～ビルダーズネット加盟店に対し、「HS 共同仕入」を提供～

北海道の住宅会社を中心とした工務店ネットワーク「ビルダーズネット」を運営する株式会社向上計画総合研究所（本社：札幌、代表取締役：友村太郎、以下「向上総研」）は、住宅ソリューションズ株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：北上義一、以下「HouSo1」）と、2月1日に業務提携契約を締結、本日2月15日よりビルダーズネット会員に対する「HS 共同仕入」サービスを提供し始めましたので、お知らせいたします。

なお、北海道に本部を持つ住宅ネットワーク（FCを除く）としてはビルダーズネットが初めてとなります。

### 記

#### ■業務提携契約締結の目的

昨今、新築ビルダー業界の競争が厳しさを増すなか、中小工務店にとって大手ビルダーに負けないブランド力・価格競争力・財務力を持つことは大きな課題となっております。本業務提携の目的は、HouSo1が持つFC/VCなどのネットワーク向け共同仕入サービス(HS 共同仕入)を提供することにより、ビルダーズネット加盟店の収益改善と価格競争力アップによる契約率の向上を目的としております。

この提携によって、HouSo1をハブとした提携団体相互のオリジナル部品の流通が可能になります。また、HS 共同仕入で予定されている金物積算拾いサービスを受けることもでき、ビルダーズネットに加盟する工務店にとって、スケールメリットによる割安資材調達以上の付加価値サービスが見込めます。

#### ■「HS 共同仕入」について

HS 共同仕入は、FC/VC 団体・ネットワーク団体の会員（登録無料）を対象とした共同仕入です。各団体の垣根を外し、各団体加盟店のスケールメリットで HouSo1 が資材メーカーと交渉し、資材供給を行います。会員工務店へのデリバリーはもとより決済まで HouSo1 が全て行うことで、FC 本部は追加投資なく、新たなサービスを加盟店にご提供することが可能となります。

#### ■ビルダーズネット®とは

ビルダーズネット®は、永続的な発展を目指す住宅会社のためのネットワークとして、2010年7月1日に発足しました。住宅会社の経営コンサルティングを手がけてきた向上総研が主体となり、経営支援サービスの提供やセミナー開催などを行っており、現在の会員数は約70社となっています。

#### ■住宅ソリューションズ株式会社 会社概要

- (1) 商号：住宅ソリューションズ株式会社
- (2) 代表者：代表取締役社長 北上 義一
- (3) 本店所在地：東京都新宿区西新宿 6-16-6 タツミビル 10 階
- (4) 主な事業の内容：建材・設備資材などの販売・建設事業融資金にかかわる事業  
住宅完成保証に関わる事業・クラウドアプリケーション企画、開発、提供  
Web 型住宅展示場モールの企画、運用
- (5) URL： <http://housol.com/>

#### ■株式会社向上計画総合研究所概要

- (1) 商号：株式会社向上計画総合研究所
- (2) 代表者：代表取締役 友村 太郎
- (3) 本店所在地：北海道札幌市北区北7条西2丁目6番地 37 山京ビル
- (4) 主な事業の内容：経営コンサルティング事業（中小企業診断士事務所）  
ビルダーズネット <http://buildersnet.jp/>  
住宅展示場ままハウス <http://mamahouse.jp/>
- (5) URL： <http://ipil17.com/>

#### 【本リリースに関するお問い合わせ】

〒060-0807

北海道札幌市北区北7条西2丁目6番地 37 山京ビル  
株式会社 向上計画総合研究所 担当：菅野

Tel. 011-738-7255 E-mail. [info@buildersnet.jp](mailto:info@buildersnet.jp)